

Life Sciences

Unsere Beratungsleistungen

Wir beraten nationale und internationale Pharma-, Biotechnologie-, Diagnostika- und Medizintechnikunternehmen aller Größenordnungen bei der Gestaltung und Verhandlung von Verträgen, vor allem in den Bereichen Lizenz-, Kooperations- und sonstige industrietypische Verträge, M&A Transaktionen, Finanzierungen, Gesellschaftsrecht und Gewerblicher Rechtsschutz.

Wir arbeiten eng mit anderen auf den Life Sciences Sektor spezialisierten Beratern im In- und Ausland zusammen, etwa im regulatorischen Bereich, bei technischen Beratungsleistungen und in Bezug auf patentanwaltliche Tätigkeit. Durch dieses Netzwerk sind wir in der Lage, auch die Abwicklung großer Projekte aus einer Hand anzubieten.

Wir entwickeln spezifisch auf die Bedürfnisse unserer Mandanten abgestimmte Beratungspakete, z.B. für Start-Ups und Investoren („ausgelagerte Rechtsabteilung“) und für Pharmaunternehmen (Übernahme ausgelagerter Aufgaben der Rechtsabteilung).

Beratungsschwerpunkte

- Branchenspezifische Vertragsgestaltungen, beispielsweise:
- Forschungs- und Entwicklungsverträge
- Kooperationsverträge
- Prozessentwicklungsverträge und Technologietransferverträge
- Lizenzverträge
- Lohnherstellungsverträge und Verantwortungsabgrenzungsverträge

- Co-Marketing und Co-Promotion Verträge
- Strategische Allianzen
- Verträge über Klinische Prüfungen (Prüfarztverträge, CRO Verträge etc.)
- Verträge über Lieferung, Vertrieb, Lagerhaltung, Logistik, IT u.a.
- Wissenschaftliche Beraterverträge, sonstige Beraterverträge
- Materialüberlassungsverträge
- Hochschulkooperationen und öffentlich geförderte Projekte
- M&A Transaktionen, einschließlich Due Diligence Prüfungen
- Finanzierungsrunden und sonstige Finanzierungsgestaltungen, einschließlich
- Branchenspezifische Finanzierungsdeals (Venture Debt, Royalty Financing, etc.)
- Mezzanine-Finanzierungen (Wandeldarlehen, stille Gesellschaften, etc.)
- Gesellschaftsrecht
- Kartellrecht
- Gewerblicher Rechtsschutz
- Arbeitsrecht
- Dispute Resolution
- Konzeption und Umsetzung von Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen



Life Sciences

Unser Track Record seit 2012

Commercial Deals

- Boehringer Ingelheim bei Kooperationsvereinbarungen
- Merz Pharma bei Kooperationsvereinbarungen
- MorphoSys bei Kooperationsvereinbarungen
- Medigene bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- immatics bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- Bioeq bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- Polpharma bei Kooperationsvereinbarungen
- Immunservice bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- 3B Pharmaceuticals bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- Nutrimmun bei Kooperationsvereinbarungen
- TVA Medical bei Kooperationsvereinbarungen
- Lophius Biosciences bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarungen
- Phenex bei Lizenz- und Kooperationsvereinbarung mit Johnson & Johnson
- Arzneimittelwerk Warngau bei Lohnherstellungs-, Kooperations- und Lizenzvereinbarungen
- Konsortium koordiniert durch Medizinische Universität Wien (MUW) im Rahmen von EU-Förderungsprogramm

M&A Deals

- Medigene beim Verkauf von EndoTAG an SynCore
- Eckert&Ziegler beim Verkauf von OctreoPharmSciences an Ipsen Pharma
- Merz Pharma beim Verkauf von Merz Dental an Shofu
- Dr. Kade Pharma beim Erwerb des deutschen OTC-Geschäfts von Takeda
- Finanzinvestoren beim Verkauf von Corlmmun an Johnson & Johnson

Financing Deals

- Medigene bei Royalty Financing Deal mit Cowen Healthcare
- Omeicos Therapeutics bei Finanzierungsrunde
- dentaZOOM bei Finanzierungsrunde
- NovaPump bei Finanzierungsrunde
- AudioCure Pharma bei Finanzierungsrunde
- JenaCell bei Finanzierungsrunde
- Avidal Vascular bei Finanzierungsrunde
- BioSkill bei Finanzierungsrunde
- caprotec bioanalytics bei Finanzierungsrunde



Life Sciences

Veröffentlichungen (Auswahl)

Publikationen

- Handbuch Life Sciences Agreements in Germany, 1. Auflage, 2014
- Life Sciences Report 2016/17 – Kapital, Recht, Trends, 2017
- Venture Capital Handbuch, 5. Auflage, 2016
- Handbuch Management BuyOut, 2. Auflage, 2013

Aufsätze

- Lohnherstellungsverträge in der pharmazeutischen Industrie, Mennenöh/Bergmann, Arzneimittel & Recht, 2/2014, S. 65
- Unternehmenskaufverträge im Pharmabereich, Mennenöh, Arzneimittel & Recht, 1/2014, S. 3
- Patente bei Kooperationen mit Industriepartnern, Mennenöh, VC-Magazin „Tech-Guide 2011“, S. 38
- Fallstricke bei Finanzierungsrunden - Reichweite von Investmentschutzklauseln, Mennenöh, GoingPublic „Biotechnologie 2008“, Sonderbeilage 2008, S. 134
- M&A im Rahmen einer Finanzierungsrunde im Life Science-Bereich, Mennenöh, VC-Magazin, 3/2008, S. 34
- Neue M&A-Transaktionsstrukturen: Perspektiven der Biotech-Industrie, Mennenöh, Pharm. Ind. 69, Nr. 9/2007, S. 1024
- Innovative Finanzierungen - Venture Debt für Biotech-Unternehmen, Mennenöh, GoingPublic „Biotechnologie 2007“, Sonderbeilage 2007, S. 140

Team

München

Dr. Henning Mennenöh, LL.M.¹
Ellen Bergmann, LL.M.¹
Jens Forster

Berlin

Prof. Dr. Hans-Eric Rasmussen-Bonne, LL.M.^{1,2}
Dr. Nikolaus Uhl, LL.M.^{1,3}
Dr. Sven Schilf¹
Natalie Deßauer

Mannheim

Kai Grunwald¹

Kontakt

Dr. Henning Mennenöh, LL.M.
Ohmstraße 22
80802 München
T +49 89 38 39 95 - 0
F +49 89 38 39 95 - 99
E: henning.mennenoe@weitnauer.net

¹ Partner

² Attorney-at-Law (New York)

³ Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht

