

Mergers & Acquisitions

Unsere Beratungsleistungen

Wir beraten nationale und internationale Investoren und Unternehmen aller Größenordnungen bei M&A-Transaktionen sowohl auf Käufer- als auch auf Verkäuferseite. Auch in besonderen Transaktionsgestaltungen wie Spin-offs, Management Buy-Outs, Leveraged Buy-Outs und dem Erwerb vom Insolvenzverwalter, sind wir erfahren.

Wir bieten pragmatische und kosteneffiziente rechtliche und steuerrechtliche Beratung bei nationalen und grenzüberschreitenden Transaktionen, die auf langjähriger Transaktionserfahrung unserer Teammitglieder in bestimmten Industrien und unserer weitreichenden Vernetzung im M&A-Markt beruht. Wir kennen die Herausforderungen, denen sich alle Beteiligten einer M&A-Transaktion stellen müssen und entwickeln spezifisch auf die Bedürfnisse unserer Mandanten abgestimmte Beratungspakete für die jeweiligen Situationen. In diesem Zusammenhang profitieren unsere Mandanten von der ganzen Bandbreite juristischer Kompetenz und Beratung, die notwendig ist, um den zahlreichen Anforderungen im Rahmen von M&A-Transaktionen gerecht zu werden.

Wir wissen um die Risiken und Herausforderungen, die mit solchen Transaktionen einhergehen und sind stets darauf bedacht, das Verfahren transparent zu halten, und uns in enger Zusammenarbeit mit allen anderen am Prozess Beteiligten konstruktiv um Lösungen zu bemühen, die einen erfolgreichen Abschluss ermöglichen.

Darüber hinaus beraten und betreuen wir Management-Teams in sämtlichen rechtlichen und steuerrechtlichen Aspekten sowohl im Vorfeld als auch während einer M&A-Transaktion. In dieser Hinsicht verfügen wir über umfangreiche und detaillierte Expertise im Umgang mit Organpflichten und potenziellen Interessenkonflikten, mit denen das

Management in einer Transaktion typischerweise konfrontiert wird.

Unsere Beratungsschwerpunkte

- Planung, Vorbereitung und Strukturierung von Transaktionen
- Unterstützung bei Ermittlung/Prüfung des Unternehmenswerts durch ständige Zusammenarbeit mit M&A-Beratern
- Organisation von Datenräumen
- Vorbereitung und Durchführung von Due Diligence Prüfungen
- Transaktionsmanagement
- Unterstützung bei der Angebotsprüfung sowie der Strukturierung eines Bieterverfahrens
- Erstellung und Verhandlung von Unternehmenskaufverträgen
- Vorbereitung von Signing und Closing
- Unterstützung bei der Post-Merger-Integration

Unser Track Record

- HTGF-Unternehmen bei einem Verkauf an einen US-Strategen
- Verkauf eines Pharma-Unternehmens (Vertretung der Gründer und des Unternehmens) an einen chinesischen Käufer
- Verkauf eines Helmholtz-Unternehmens an einen indischen Impfstoffhersteller
- Verkauf eines mittelständischen Unternehmens an einen deutschen PE-Investor



Mergers & Acquisitions

- Verkauf einer online-Apotheke (Asset Deal) an einen holländischen Käufer
- Beratung der CellAct Pharma GmbH beim Verkauf eines Wirkstoffkandidaten an die Mundipharma-Gruppe
- Verkauf der gestigon GmbH an Valeo
- Verkauf der Annova Systems GmbH an die SCISYS PLC
- Beratung sämtlicher Gesellschafter der Symtavision GmbH beim Verkauf an den strategischen Käufer Luxoft
- Beratung eines Investors aus Katar beim Erwerb eines Hotels in München
- Beratung der Merz Pharma GmbH & Co. KGaA beim Verkauf der Merz Dental GmbH an Shofu Inc.
- Beratung Management/Gründer beim Verkauf der E-Commerce Werke an die Hawesko Holding AG
- Beratung der Investoren IBG Beteiligungsgesellschaft Sachsen-Anhalt mbH, die von der ILB gemanagten Fondsgesellschaften BFB Beteiligungsfonds Brandenburg GmbH und BFB Wachstumsfonds Brandenburg GmbH, sowie VRP Venture Capital Rheinland-Pfalz Nr. 2 GmbH & Co. KG bei der Veräußerung aller Aktien an der Signature Diagnostics AG an Roche Deutschland Holding GmbH
- Beratung der Boku Inc. bei der Übernahme der mopay AG und dem Verkauf der Boku Network Services DE GmbH
- Beratung der Verkäufer beim Verkauf von HolidayInsider an HRS
- Begleitung des Verkaufs der FTAPI GmbH an QSC AG
- Beratung des High-Tech Gründerfonds im Zusammenhang mit der Veräußerung seiner Beteiligung an der LEDeXCHANGE GmbH an einen strategischen Investor
- Beratung des Käufers bei der Übernahme eines deutsch-französischen Joint Ventures im Bereich Biozide
- Beratung des Käufers beim Erwerb des gesamten Unternehmensvermögens der Touch Screen-Sparte eines US-amerikanischen Unternehmens durch den deutschen Wettbewerber
- Beratung des Käufers Dr. Kade Pharmazeutische Fabrik GmbH beim Erwerb des deutschen OTC-Geschäfts von Takeda GmbH
- Beratung der Gesellschafter der Dresdner Kühlanlagenbau GmbH (DKA) bei der Veräußerung der DKA an die Dussmann Group
- Beratung der Verkäufer im Zusammenhang mit der Veräußerung eines Biotechnologieunternehmens an Big Pharma
- Beratung des Managements der EDG AG im Rahmen der Rückbeteiligung an einem Investment Vehicle der Carlyle Group im Anschluss an das erfolgreiche öffentliche Übernahmeangebot an die Aktionäre der vwd Vereinigte Wirtschaftsdienste AG
- Beratung der Altaktionäre der EDG AG im Zusammenhang mit dem öffentlichen Übernahmeangebot der Carlyle Group an die Aktionäre der vwd Vereinigte Wirtschaftsdienste AG
- Beratung des Verkäufers im Zusammenhang mit der Veräußerung eines Fitness Unternehmens



Mergers & Acquisitions

- Abspaltung zwecks Neugründung einer internationalen Sprachschule
- Beratung der Verkäufer im Zusammenhang mit der Veräußerung mehrerer Solarparks
- Beratung von Finanzinvestoren beim Verkauf von Corlmmun an Johnson & Johnson
- Beratung eines amerikanischen Softwarekonzerns beim Erwerb zweier britischer Softwareanbieter
- Beratung des französischen Käufers beim Erwerb eines thüringischen Technologieunternehmens
- Beratung der Verkäufer eines Unternehmens im Bereich Sensortechnik an ein US-amerikanisches Unternehmen
- Beratung der Basic-AG im Zusammenhang mit einer Unternehmensrestrukturierung
- Verfahrensabläufe bei Unternehmenskaufverträgen im Mittelstand, Schönhaar, GWR 2014, S. 273
- Unternehmenskaufverträge im Pharmabereich, Mennenöh, Arzneimittel & Recht, 2/2014, S.3
- Der Verlust von Verlustvorträgen nach § 8 c KStG beim Gesellschafterwechsel, Weitnauer, GWR 2009, S. 29
- M&A im Rahmen einer Finanzierungsrunde im Life Science-Bereich, Mennenöh, VC-Magazin, 3/2008, S. 34
- Neue M&A-Transaktionsstrukturen: Perspektiven der Biotech-Industrie, Mennenöh, Pharm. Ind. 69, Nr. 9/2007, S. 1024
- Reverse Mergers between German and US biotech companies, Mennenöh/Kohl/Kircher, Bio-Science Law Review, 2005/2006, Nr. 8, S. 131
- Insolvente, attraktive Biotechs – Übernahmen von Biotech-Assets sind kompliziert, Mennenöh, Finance, 10/2005, S. 28
- Die Akquisitionsfinanzierung auf dem Prüfstand der Kapitalerhaltungsregeln, Weitnauer, ZIP 18/2005, S. 790
- Acquisition of an insolvent life sciences business in Germany, Mennenöh, Financier Worldwide, 6/2005, S. 49
- Risiken bei Übernahmen von Pharmaunternehmen, Mennenöh, Intraskript, Nr. 5/2005, S. 51
- Unternehmenskauf aus der Insolvenz, Mennenöh, GoingPublic „Biotechnologie 2005“, Sonderausgabe 5/2005, S. 158
- Der Unternehmenskauf nach neuem Kaufrecht, Weitnauer, NJW 2002, S. 2511

Veröffentlichungen

Publikationen

- Management Buy-Out, Handbuch für Recht und Praxis, Weitnauer, 2. Auflage, 2013
- M&A im Life-Science-Bereich, Weitnauer in Becker/Villinger, Life Science Venturing, 2017

Aufsätze

- Der rechtssichere Weg zum Exit: „10 Lehren“ für einen erfolgreichen M&A-Prozess, Weitnauer, GWR 2016, S. 413 ff.
- Vertragshandbuch Life Sciences, 1. Auflage 2014



Mergers & Acquisitions

- „Der Unternehmenskaufvertrag: Verhandlung und Gestaltung“ in Unternehmenskauf und – Verkauf, herausgegeben von Fink/Uhl, 1. Auflage 2016

Team

München

Dr. Wolfgang Weitnauer, M.C.L.¹

Dr. Henning Mennenöh, LL.M.¹

Annette Kespohl¹

Dr. Tobias Schönhaar, LL.M.¹

Dr. Oliver Zander¹

Benedikt Mahr, LL.M.

Marc René Spitz, LL.M.

Dr. Manuel Weitnauer, LL.M.

Berlin

Prof. Dr. Hans-Eric Rasmussen-Bonne, LL.M.^{1,2}

Dr. Nikolaus Uhl, LL.M.^{1,3}

Hamburg

Tilman Mueller-Stöfen, LL.M.¹

Kontakt

Ohmstraße 22

80802 München

T +49 89 38 39 95 - 0

F +49 89 38 39 95 - 99

E muenchen@weitnauer.net

¹ Partner im Sinne des PartG

² Attorney-at-Law (New York)

³ Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht

